

Scuola di COMUNICAZIONE NON VERBALE

2°-3° LIVELLO

Sede: TORINO – Luserna S. Giovanni
2° Livello (1 giorno): 26 Ottobre 2024
3° Livello (1 w.e.): 9-10 Novembre 2024

Orario:
Sabato 9.30-12.00 e 14.00-17.30
Domenica 9.00-12.00

✂ _____
Scheda di adesione da inviare a:
sinergos@comunicazione non verbale.com

Cognome.....

Nome.....

Via.....CAP.....

Città.....Prov.....

Tel.....

E-mail.....

Cod.fisc. / P.Iva.....

Professione.....

Autorizzo ai sensi del Reg. UE 679/2016 il trattamento dei miei dati personali, utilizzati esclusivamente per l'invio di materiale dell'Istituto, preso atto dell'informativa riportata sul sito internet all'indirizzo <https://comunicazione non verbale.com/contatti/>

Data _____ Firma _____

SPECIALE PROMOZIONE:

Richiedi informazioni a
sinergos@comunicazione non verbale.com

Pagamento tramite:

BONIFICO BANCARIO

PAYPAL

**Con PayPal possibilità di pagamento
in 3 comode rate mensili
SENZA INTERESSI*

Sinergos[®]
comunicazione non verbale
by Rudy Lanza

Info: ISTITUTO RUDY LANZA—Via Fuhrmann, 74
10062 LUSERNA S. GIOVANNI (TO) ITALIA

Tel.: +39 0121 954452

sinergos@comunicazione non verbale.com

Sinergos[®]
comunicazione non verbale
by Rudy Lanza



Scuola di COMUNICAZIONE NON VERBALE

Metodo Sinergos[®]

Analisi ed interpretazione del
linguaggio del corpo

Sede: TORINO – Luserna S. Giovanni
2° Livello (1 giorno): 26 Ottobre 2024
3° Livello (1 w.e.): 9-10 Novembre 2024

www.comunicazione non verbale.com

Scuola di COMUNICAZIONE NON VERBALE – Metodo Sinergos®

A chi si rivolge

A chi vuole comprendere e migliorare il rapporto con se stessi e con gli altri nel lavoro e nella vita di tutti i giorni: **imprenditori, liberi professionisti, responsabili vendite, forze dell'ordine, avvocati, psicologi, medici, sociologi, insegnanti, politici, professionisti della comunicazione e dello spettacolo, cultori della materia.**



Obiettivi

- **Apprendere la lettura delle evidenze e delle contraddizioni** per una più profonda decodifica delle dinamiche inconscie nei rapporti interpersonali;
- Saper cogliere le emozioni, **svelare il non-detto**;
- **Individuare** ciò che l'altro pensa ma non può o non vuole rivelare.
- **Evidenziare la coerenza o la dissonanza** tra il verbale e i segnali del corpo quali indici di possibili inganni e menzogne.

PROGRAMMA

2° Livello (1 giorno)

- Ripasso dei principali items del 1° livello
- L'incrocio delle mani
- Il sorriso Duchenne: il sorriso vero e falso
- Le 9 posizioni sulla sedia
- Il vero NO e il falso NO
- Il bacio vero e il bacio falso
- Analisi e interpretazioni di video

3° Livello (1 w.e.)

- La stretta di mano
- La dinamica del gesto: logica cerebrale e logica neurosimbolica
- Gli elementi diacronici e socio-affettivi
- Movimenti della lingua
- Micropruriti del corpo
- Analisi e interpretazioni di video
- Esame finale

Al termine dell'intero iter formativo (1° livello on demand, 2° e 3° livello aula), previo superamento dell'esame, è rilasciato

l'Attestato di "COUNSELOR in COMUNICAZIONE NON VERBALE"

**SCOPRI SE PUOI FIDARTI
DI CHI HAI DI FRONTE**

Docente

Dr. Rudy LANZA



Si è diplomato presso una Scuola Triennale Canadese in Analisi del Linguaggio Non Verbale. Psicologo, psicoterapeuta (quadriennio in Analisi del Comportamento). Ha insegnato l'Analisi del Linguaggio Non Verbale presso: l'Ordine Avvocati di Milano, il Tribunale di Torino, il Corso in Scienze Forensi, Psicologiche e Criminologia (Questura di Roma), le Forze dell'Ordine, Swisscom (Svizzera), Crédit Suisse (Svizzera), Università della Svizzera italiana, Compagnie assicuratrici, aziende e privati.

